

Communiqué de presse
Frankenberg/Allemagne, le 6 novembre 2013

Succès de la nouvelle stratégie Thonet au Benelux **Hausse des ventes depuis un an grâce à une prospection directe du marché**

Il y a un an, la société Thonet GmbH dont le siège se trouve à Frankenberg (Land de Hesse, Allemagne) a décidé de réorienter sa stratégie de distribution aux Pays-Bas et en Belgique. Depuis que la société de vente indépendante néerlandaise Thonet BV a fait faillite en 2012, l'entreprise dessert directement en tant que fabricant les États du Benelux.

Aujourd'hui, Thonet annonce que cette mesure a permis en peu de temps de récupérer, voir doubler les anciennes parts de marché. En outre, l'entreprise a atteint son objectif d'être plus à l'écoute du client et de ses besoins. « Nous sommes heureux de pouvoir desservir de nouveau directement ce marché important et d'être plus proche du marché. Les chiffres et les nombreuses réactions directes prouvent combien il est important de renforcer les relations personnelles entre le fabricant et le distributeur », a déclaré Peter Thonet.

L'équipe de vente au Benelux est dirigée par René Nieuwendijk (Head of exports). Aux côtés de Jan Hein Vogel (Country Manager Pays-Bas), qui connaît de longue date l'entreprise et le marché, l'équipe comprend Karin van Watermeulen, et depuis juillet 2013 Coen Verhoef. Karin van Watermeulen est responsable en Belgique des domaines collectivités et habitat, tandis que Coen Verhoef s'occupe aux Pays-Bas du secteur de l'habitat. L'équipe affectionne particulièrement la prospection directe du marché, car comme l'indique René Nieuwendijk, « l'avantage d'une communication rapide et donc plus facile avec les partenaires commerciaux et les architectes engendre automatiquement une meilleure compréhension de la situation du marché local ».

Le chiffre d'affaires annuel de 2012 a pu être rattrapé dès octobre 2013, et les ventes en Belgique ont même doublé. Le succès de la nouvelle stratégie est notamment attesté par le fait que le recentrage sur le marché de l'habitat a permis d'acquérir quatre nouveaux partenaires commerciaux et de relancer plus de dix distributeurs spécialisés. À cette réussite s'ajoutent de nouveaux projets de référence renommés, tels que les restaurants du Parc des Expositions Jaarbeurs à Utrecht et du Musée van Gogh à Amsterdam ainsi que le Palais des Congrès de l'ancienne Abbaye de Tronchiennes près de Gand. La réorientation stratégique a également permis d'organiser à Rotterdam, chez Hartman Binnenhuisadviseurs, une exposition Bauhaus (4 octobre au 23 décembre 2013).

Thonet contact en France

Valérie F. Lécuyer
Tel .+33 6 19 20 92 80
E-mail: valerie.lecuyer@thonet.de

Thonet contact en Belgique

Karin Van Watermeulen
Tel. +32 496 90 53 32
E-mail: karin.vanwatermeulen@thonet.de

Contacts presse Thonet

Claudia Neumann Communication GmbH
Claudia Neumann, Anne Polch
Eigelstein 103-113
50668 Köln
Allemagne
Tel. +49 (0) 221 – 91 39 49 0
Fax +49 (0) 221 – 91 39 49 19
E-mail thonet@neumann-luz.de

Thonet GmbH
Susanne Korn
Michael-Thonet-Straße 1
35066 Frankenberg
Allemagne
Tel.+49 (0) 6451 – 508 – 160
Fax +49 (0) 6451 – 508 – 168
E-mail susanne.korn@thonet.de