

Succesvol jaar voor Thonet dankzij directe bewerking van Benelux-markt Nieuwe marktstrategie zorgt voor meer omzet

Een jaar geleden, na het faillissement van de onafhankelijke Nederlandse vestiging Thonet BV, besloot designmeubelproducent Thonet GmbH uit Frankenberg (Duitsland) dat het tijd was om een andere koers te gaan varen. Sindsdien worden de Nederlandse en Belgische markt door Thonet zelf bewerkt.

Vandaag maakt Thonet bekend dat deze stap zijn vruchten heeft afgeworpen. Binnen korte tijd kon niet alleen het oude marktaandeel worden teruggewonnen, maar deels zelfs worden verdubbeld. Daarnaast heeft het bedrijf de focus nu meer gericht op de klant en diens wensen en behoeften. "Wij zijn blij dat we deze belangrijke markten nu weer zelf bewerken en daardoor meer *feeling* met de markt hebben. De cijfers en de vele reacties maken duidelijk hoe belangrijk de persoonlijke relatie tussen producent en dealer is", aldus Peter Thonet.

Sinds een jaar wordt Thonet in de Benelux vertegenwoordigd door een verkoopteam onder leiding van René Nieuwendijk (head of exports). Het team bestaat verder uit Jan-Hein Vogel (country manager Nederland), die jarenlang voor Thonet heeft gewerkt en de markt goed kent, Karin van Watermeulen en Coen Verhoef (sinds juli 2013). Karin van Watermeulen is in België verantwoordelijk voor de onderdelen projectinrichting en woninginrichting, terwijl Coen Verhoef in Nederland speciaal is aangetrokken voor de woninginrichting. Voor het team biedt de directe marktwerking grote voordelen. "Hierdoor heb je sneller en daardoor makkelijker toegang tot dealers en architecten en krijg je automatisch een beter beeld van de lokale markt", vindt René Nieuwendijk.

In Nederland is de jaaronzet van 2012 al in oktober 2013 geëvenaard, terwijl de omzet in België zelfs is verdubbeld. Het succes van de nieuwe strategie blijft niet beperkt tot uitstekende omzetcijfers. Door de sterkere focus op wonen heeft het bedrijf inmiddels vier nieuwe dealers voor zich weten te winnen en hebben meer dan tien meubelspecialzaken Thonet opnieuw in hun collectie opgenomen. Daarnaast heeft Thonet enkele aansprekende projecten gerealiseerd, waaronder de inrichting van het bezoekersrestaurant van de Jaarbeurs in Utrecht en van het Van Gogh Museum in Amsterdam. Ook in de conferentiezaal in de Oude Abdij van Drongen bij Gent prijkt nu meubilair van Thonet. De Bauhaus-expositie bij Hartman Binnenhuisadviseurs in Rotterdam (van 4 oktober t/m 23 december 2013) maakt eveneens deel uit van deze nieuwe strategie en zet Thonet weer duidelijk op de kaart.

Persbericht
Frankenberg/Duitsland, 6 november 2013

Thonet contact in Nederland

Jan Hein Vogel
Laarderweg 22
3755 AN Eemnes
Phone +31 6509 798 70
E-mail janhein.vogel@thonet.de

Thonet informatie voor de pers

Claudia Neumann Communication GmbH
Claudia Neumann, Anne Polch
Eigelstein 103-113
50668 Köln
Duitsland
Tel. +49 (0) 221 – 91 39 49 0
Fax +49 (0) 221 – 91 39 49 19
E-mail: thonet@neumann-luz.de

Thonet contact in België

Karin Van Watermeulen
Phone +32 496 90 53 32
E-mail karin.vanwatermeulen@thonet.de

Thonet GmbH
Susanne Korn
Michael-Thonet-Straße 1
35066 Frankenberg
Duitsland
Tel.+49 (0) 6451 – 508 – 160
Fax +49 (0) 6451 – 508 – 168
E-mail: susanne.korn@thonet.de